

Ideale klant quickscan

Als jij weet wie jouw ideale klant is, weet je wie je wilt aanspreken. Voor wie schrijf jij je content, wie spreek je aan in jouw marketing? Daarom is het van belang dat je helder hebt wie jouw ideale klant is. Wat houdt hem/haar bezig. Met deze quickscan heb je in no time jouw ideale klant in kaart.

by Margreet Stegeman



Ideale klant quickscan

NAAM

GESLACHT

BEROEP

LEEFTIJD

BURGELIJKE STAAT

WOONPLAATS

INKOMEN

KERNWAARDEN

FAVORIETE SERIES

WAT DOET HIJ/ZIJ IN HAAR VRIJE TIJD

FAVORIETE BOEKEN

HOBBY'S

Ideale klant

VRAGEN

Welke angsten heeft jouw klant? Waar ligt hij/zij 's nachts wakker van. welk probleem kun jij voor hem/ haar oplossen

Waar googlet jouw ideale klant op

Hoe ziet het droomleven van jouw ideale klant eruit?

Wie volgt jouw klant graag op social media en op welk kanalen is ze zelf te vinden?

